

**Министерство науки и высшего образования РФ
Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение
высшего образования
«Национальный исследовательский университет «МЭИ»**

Направление подготовки/специальность: 41.03.05 Международные отношения

Наименование образовательной программы: Международное энергетическое сотрудничество

Уровень образования: высшее образование - бакалавриат

Форма обучения: Очная

**Оценочные материалы
по дисциплине
Внешнеэкономическая деятельность**

**Москва
2024**

ОЦЕНОЧНЫЕ МАТЕРИАЛЫ РАЗРАБОТАЛ:

Разработчик

	Подписано электронной подписью ФГБОУ ВО «НИУ «МЭИ»	
	Сведения о владельце ЦЭП МЭИ	
	Владелец	Рукина Е.И.
	Идентификатор	Re8cc5752-RukinaYI-23d03ae5

Е.И. Рукина

СОГЛАСОВАНО:

Руководитель
образовательной
программы

	Подписано электронной подписью ФГБОУ ВО «НИУ «МЭИ»	
	Сведения о владельце ЦЭП МЭИ	
	Владелец	Сухарева Е.В.
	Идентификатор	R2bc266f4-SukharevaYevV-2948f94

Е.В. Сухарева

Заведующий
выпускающей
кафедрой

	Подписано электронной подписью ФГБОУ ВО «НИУ «МЭИ»	
	Сведения о владельце ЦЭП МЭИ	
	Владелец	Курдюкова Г.Н.
	Идентификатор	R6ab6dd0d-KurdiukovaGN-ca01d8d

Г.Н.
Курдюкова

ОБЩАЯ ЧАСТЬ

Оценочные материалы по дисциплине предназначены для оценки: достижения обучающимися запланированных результатов обучения по дисциплине, этапа формирования запланированных компетенций и уровня освоения дисциплины.

Оценочные материалы по дисциплине включают оценочные средства для проведения мероприятий текущего контроля успеваемости и промежуточной аттестации.

Формируемые у обучающегося компетенции:

1. ПК-2 Способен осуществлять внешнеэкономическую деятельность организации
- ИД-3 Формирует проект внешнеэкономического контракта

и включает:

для текущего контроля успеваемости:

Форма реализации: Письменная работа

1. Внешнеэкономические операции (Контрольная работа)
2. Основы ВЭД (Тестирование)
3. Платежный баланс (Тестирование)
4. Таможенное регулирование (Тестирование)

БРС дисциплины

8 семестр

Раздел дисциплины	Веса контрольных мероприятий, %				
	Индекс КМ:	КМ-1	КМ-2	КМ-3	КМ-4
	Срок КМ:	4	8	12	14
Основы ВЭД					
Основы ВЭД		+			
Платежный баланс					
Платежный баланс			+		
Организация внешнеэкономических операций					
Организация внешнеэкономических операций				+	
Таможенное регулирование					
Таможенное регулирование					+
Вес КМ:		25	25	25	25

\$Общая часть/Для промежуточной аттестации\$

СОДЕРЖАНИЕ ОЦЕНОЧНЫХ СРЕДСТВ ТЕКУЩЕГО КОНТРОЛЯ

I. Оценочные средства для оценки запланированных результатов обучения по дисциплине, соотнесенных с индикаторами достижения компетенций

Индекс компетенции	Индикатор	Запланированные результаты обучения по дисциплине	Контрольная точка
ПК-2	ИД-3ПК-2 Формирует проект внешнеэкономического контракта	Знать: структуру платежного баланса и методы его регулирования основы таможенного регулирования методы организации внешнеэкономических операций и структуру внешнеэкономического контракта Уметь: разработать внешнеэкономическую операцию и проект внешнеэкономического контракта	Основы ВЭД (Тестирование) Платежный баланс (Тестирование) Внешеэкономические операции (Контрольная работа) Таможенное регулирование (Тестирование)

II. Содержание оценочных средств. Шкала и критерии оценивания

КМ-1. Основы ВЭД

Формы реализации: Письменная работа

Тип контрольного мероприятия: Тестирование

Вес контрольного мероприятия в БРС: 25

Процедура проведения контрольного мероприятия: Работа выполняется по вариантам тестов на практическом занятии.

Краткое содержание задания:

Работа ориентирована на проверку знаний.

Контрольные вопросы/задания:

Знать: методы организации внешнеэкономических операций и структуру внешнеэкономического контракта	1.1). Какие сделки, из перечисленных ниже, считаются международными: 1. между сторонами разной государственной принадлежности, предприятия которых находятся на территории одного государства; 2. между сторонами одной государственной принадлежности, предприятия которых находятся на территориях разных государств; 3. между сторонами разной государственной принадлежности, предприятия которых находятся на территориях разных государств. 2). В какой форме могут быть заключены международные сделки российскими участниками внешнеэкономической деятельности: 1. составлением письменного контракта, подписанного сторонами сделки; 2. в устной форме; 3. в виде комплекта оферт и контроферт. 3). Является ли международной сделка по поставке товара, заключенная между двумя российскими предприятиями, одно из которых расположено на территории иностранного государства? 1. Да. 2. Нет. 4). Какие правовые нормы могут распространяться на правовой режим международной сделки? 1. Нормы, составляющие внутреннее гражданское право участвующих в сделке сторон. 2. Международно-правовые обязательства и соглашения стран (государств) к которым принадлежат контрагенты.
--	--

	3. Международные соглашения групп стран по использованию единых международно-правовых норм в области внешнеэкономических отношений, к которым присоединилась хотя бы одна из стран участников внешнеэкономической сделки. 4. Международные соглашения групп стран по использованию единых международно-правовых норм в области внешнеэкономических отношений, к которым присоединились страны участников внешнеэкономической сделки. 5). Если в договоре не указали применимого права, то применяется право: 1. В договоре купли-продажи – право покупателя. 2. В договоре перевозки – право перевозчика. 3. В договоре купли-продажи – право продавца. 4. В договоре перевозки – право грузоотправителя. 6). Использование политики дифференциации и адаптации товара и комплекса маркетинга при выходе на иностранный рынок объясняется следующими причинами: 1. стремление более полно использовать поглощающие возможности отдельных рынков с учетом специфики их требований, 2. необходимостью учесть различия в поведении покупателей, 3. необходимостью учесть различия в организационной структуре товарного рынка, 4. необходимостью учесть различия в конкурентной среде. 7) Укажите возможные варианты установления прямых контактов участников внешнеэкономической сделки: 1. Направить <i>запрос</i> непосредственно производителю интересующих импортера товаров (в адрес потенциальных продавцов-экспортеров). 2. Направить <i>предложение</i> (оферту) на продажу в ответ на полученный запрос с указанием конкретных условий будущего контракта или проформой контракта. 3. Направить <i>предложение</i> (оферту) на продажу потенциальным покупателям-импортерам 4. Направить уже известному продавцу (экспортеру) <i>заказ</i> на поставку конкретного товара, выполнение работ, услуг. 5. Направить потенциальному экспортеру коммерческое письмо-<i>предложение</i> о намерениях вступить в переговоры в ответ на его предложение – свободную оферту.
--	--

	8). Укажите, какие характеристики (из перечисленных) соответствуют свободной оферте продавца. 1. посылается одному конкретному адресату, 2. посылается нескольким адресатам, 3. указывается срок для ответа, 4. не указывается срок для ответа, 9). При заключении внешнеэкономических сделок российский участник может использовать следующие способы заключения и оформления сделок. 1. Устный. 2. Предварительная письменная договоренность без оформления контрактов. 3. Составление и подписание упрощенных контрактов. 4. Составление и подписание постатейных контрактов. 10) Существенными условиями сделки считаются: 1). Те условия, без согласования которых договор считается незаключенным. 2). Условия договора, которые названы обязательными в законе (ГК РФ, международные соглашения и т.д.) и без наличия которых договор считается незаключенным. 3). Все те условия сделки, относительно, которых, по заявлению одной из сторон, должно быть достигнуто соглашение. 11) Продавец имеет следующие права на досрочную поставку товара: 1. Не имеет права на досрочную поставку, если иное не оговорено в контракте. 2. Всегда имеет право на досрочную поставку. 3. Имеет право досрочной поставки по согласованию с покупателем. 4. Никогда не имеет права на досрочную поставку. 12) Если момент перехода права собственности не оговорен в договоре, то момент возникновения права собственности у приобретателя товара по договору возникает: 1. с момента оплаты товара, 2. с момента перехода рисков с продавца на покупателя, 3. с момента передачи. 13) Сдача-приемка товара по количеству может осуществляться следующим образом:
--	--

	1. путем пересчета товара, 2. путем взвешивания товара, 3. по количеству товара, указанному в товаросопроводительных документах (товарная накладная, спецификация и т.д.) 14) Сдача-приемка товара производится: 1. сторонами или их представителями (совместно), 2. продавцом и указанной в контракте компетентной организацией в стране экспортера, выдающей сертификат о качестве, 3. продавцом и указанной в контракте незаинтересованной организацией, назначенной по согласию сторон, 4. только продавцом, 5. только покупателем. 15) При предъявлении покупателем рекламации на полученный товар, покупатель: 1. имеет право отказа от приемки рекламационного товара, 2. не имеет право отказаться от приемки рекламационного товара, 3. имеет право отказаться от приемки последующих партий по тому же контракту. 4. не имеет права отказаться от приемки последующих партий по тому же контракту. 16) При действии форс-мажорных обстоятельств свыше определенного срока любая из сторон: 1. имеет право отказаться от исполнения контракта. 2. не имеет права отказаться от исполнения контракта. 17) материальная ответственность сторон за неисполнение или ненадлежащее исполнение обязательств по контракту может быть предусмотрена в следующих формах: 1. Уплаты неустойки в виде <i>штрафа</i> (фиксированная сумма) или <i>пени</i> (проценты от стоимости). 2. Отказ от выполнения контракта. 3. Возмещения убытков (ущерба). 4. Уплаты и неустойки, и возмещения ущерба (полностью или в части, не покрытой неустойкой). 18). Признаками международной коммерческой сделки являются: а) перемещение предмета сделки за границу страны-продавца; б) совершение платежа в иностранной валюте; в) совершение сделки между сторонами разной
--	--

	национальности; г) совершение сделки между партнерами, предприятия которых находятся в разных странах. 19). Согласно международным нормам международная коммерческая сделка может быть заключена: а) устно, б) письменно, в) как письменно, так и устно. 20). Письменной формой международной коммерческой сделки согласно международным нормам считается: а) контракт, б) переписка контрагентов, в) предложение экспортера и ответ покупателя, г) предложение экспортера и акцепт покупателя, д) запрос покупателя и оферта продавца. 21). Продажа на зарубежном рынке товара, ранее купленного на другом рынке, без его переработки называется: а) экспорт, б) импорт, в) реэкспорт, г) реимпорт.
--	---

Описание шкалы оценивания:

Оценка: 5

Нижний порог выполнения задания в процентах: 70

Описание характеристики выполнения знания: Оценка "отлично" выставляется если задание выполнено в полном объеме или выполнено преимущественно верно

Оценка: 4

Нижний порог выполнения задания в процентах: 60

Описание характеристики выполнения знания: Оценка "хорошо" выставляется если большинство вопросов раскрыто. выбрано верное направление для решения задач

Оценка: 3

Нижний порог выполнения задания в процентах: 50

Описание характеристики выполнения знания: Оценка "удовлетворительно" выставляется если задание преимущественно выполнено

Оценка: 2

Описание характеристики выполнения знания: Оценка "неудовлетворительно" выставляется если задание выполнено неверно или преимущественно не выполнено

КМ-2. Платежный баланс

Формы реализации: Письменная работа

Тип контрольного мероприятия: Тестирование

Вес контрольного мероприятия в БРС: 25

Процедура проведения контрольного мероприятия: Работа выполняется по вариантам тестов на практическом занятии.

Краткое содержание задания:

Работа ориентирована на проверку знаний.

Контрольные вопросы/задания:

Знать: структуру платежного баланса и методы его регулирования	1.1). Какие виды деятельности предприятия (из перечисленных далее) относятся к направлению «внешнеторговая деятельность»?: 1. Продажа продукции российского предприятия иностранной фирме, находящейся за границей. 2. Получение валютного кредита в зарубежном банке. 3. Проведение НИОКР совместно с иностранной фирмой. 4. Проведение маркетинговых исследований российского рынка по заказу иностранной компании. 5. Привлечение иностранных работников для работ в РФ. 6. Строительство линии электропередачи за рубежом. 2). Какие виды деятельности предприятия (из перечисленных далее) относятся к направлению «технико-экономическое сотрудничество»?: 1. Продажа продукции российского предприятия иностранной фирме, находящейся за границей. 2. Получение валютного кредита в зарубежном банке. 3. Проведение НИОКР совместно с иностранной фирмой. 4. Проведение маркетинговых исследований российского рынка по заказу иностранной компании. 5. Привлечение иностранных работников для работ в РФ. 6. Строительство линии электропередачи за рубежом 3). Какие виды деятельности предприятия (из перечисленных далее) относятся к направлению «научно - техническое сотрудничество»?: 1. Продажа продукции российского предприятия иностранной фирме, находящейся за границей. 2. Получение валютного кредита в зарубежном банке. 3. Проведение НИОКР совместно с иностранной фирмой. 4. Проведение маркетинговых исследований российского рынка по заказу иностранной компании. 5. Привлечение иностранных работников для работ в РФ. 6. Строительство линии электропередачи за рубежом. 4). Абсолютные конкурентные преимущества страны определяются: 1. стоимостью используемых при производстве
---	--

	конкретного товара ресурсов. 2. стоимостью внутреннего производства товара и соотношением (Цена товара на внутреннем рынке)/ (Цена товара на мировом рынке). 3. факторами (ресурсами) производства, которые страна имеет в избытке. 5). Специализация страны и свободная (без ограничений) международная торговля могут привести к следующим последствиям: 1. более эффективное использование мировых ресурсов, 2. увеличение общемирового объема производства продукции, 3. увеличение национального объема потребления, 4. защита национального производителя, 5. повышение экономической национальной безопасности. 6). Показатель «внешнеторговая квота» характеризует: 1. степень вовлечённости национальной экономики в систему международного разделения труда. 2. степень либерализации трансграничных перемещений товаров, услуг, капиталов и рабочей силы. , 7). Принципы и нормы, реализуемые членами Всемирной торговой организации, включают: 1. недискриминация в торговле, 2. национальный режим для товаров импортного производства, 3. использование преимущественно тарифных (экономических) мер защиты национального рынка, 4. обеспечение национальной экономической безопасности государства, 5. защита национальных производителей от иностранных конкурентов. 8). Счет текущих операций платежного баланса страны включает: 1. товарный экспорт и импорт, 2. экспорт и импорт услуг, 3. полученные прямые инвестиции, 4. полученные портфельные инвестиции, 5. изменение золотовалютных резервов. 9). Счет операций с капиталом и финансовыми инструментами платежного баланса страны включает: 1. товарный экспорт и импорт, 2. экспорт и импорт услуг,
--	---

3. полученные прямые инвестиции,
4. полученные портфельные инвестиции,
5. изменение золотовалютных резервов.

10). Дефицит (отрицательное сальдо) баланса по текущим операциям может быть компенсирован:

1. получением займов за рубежом,
2. выдачей кредитов зарубежным организациям,
3. продажей Центральным банком золотовалютных резервов на валютной бирже страны,
4. приобретением Центральным банком страны иностранной валюты на валютной бирже страны.

11). Увеличение положительного сальдо по основным статьям платежного баланса страны приводит:

1. к увеличению золотовалютных резервов страны,
2. к уменьшению золотовалютных резервов страны.

12). Какие меры (из перечисленных далее) могут привести к уменьшению дефицита платежного баланса по основным статьям ?

1. Снижение курса национальной валюты.
2. Повышение курса национальной валюты.
3. Повышение ввозных таможенных пошлин.
4. Понижение ввозных таможенных пошлин.
5. Введение количественных ограничений на вывоз российских товаров.
6. Введение количественных ограничений на ввоз иностранных товаров.

13). Уменьшение положительного сальдо торгового баланса может привести

1. К уменьшению курса национальной валюты.
2. К увеличению курса национальной валюты.

14). В РФ используется следующая система установления курса национальной валюты, используемого при осуществлении платежей по внешнеэкономическим сделкам:

1. Курс национальной валюты устанавливает ЦБ РФ.
2. Курс национальной валюты определяется исходя из золотого содержания валют.
3. Курс национальной валюты определяется в результате установившегося соотношения спроса и предложения валют на валютном рынке.

	4. Курс национальной валюты устанавливается Правительством РФ. 15). Российский импортер оборудования может использовать следующие источники валютного финансирования поставки этого оборудования. 1. Использовать свою валютную выручку от экспортной операции, находящуюся на валютном счете фирмы. 2. Обменять свои рублевые средства на инвалюту на валютном рынке РФ. 3. Взять валютный кредит в российском банке. 16). В РФ используется следующая система установления официального курса национальной валюты: 1. Курс устанавливает ЦБ РФ с учетом рыночного курса, складывающегося на валютной бирже. 2. Курс определяется исходя из золотого содержания валют. 3. Курс определяется в результате установившегося соотношения спроса и предложения валют на валютном рынке. 4. Курс национальной валюты устанавливается Правительством РФ. 17). Укажите, какие причины могут вызвать повышение курса российского рубля (к доллару): 1. Россия в одностороннем порядке увеличивает ввозные пошлины на ряд товаров. 2. Ряд российских товаров становятся популярными среди американцев, что увеличивает спрос на эти товары. 3. Увеличились прямые и портфельные инвестиции в экономику РФ. 4. Мировые цены на нефть уменьшились. 18). При снижении объема экспорта (и неизменности других операций ВЭД и применяемых мер государственного регулирования ВЭД) курс национальной валюты: 1. повысится. 2. понизится. 3. останется неизменным. 19). Снижение курса национальной валюты стимулирует: 1. рост экспорта. 2. снижение экспорта. 3. рост импорта. 4. снижение импорта.
--	---

	22) . Какие обстоятельства могут считаться форс-мажорными: а) любые стихийные бедствия; б) любые правительственные меры регулирования международной торговли; в) обстоятельства чрезвычайного характера, которые стороны не могли предвидеть? 23). Имущественное страхование включает страхование: а) гражданской ответственности владельцев транспортных средств б) от несчастных случаев в) страхование урожая сельскохозяйственных культур г) грузов д) животных е) банковских рисков
--	---

Описание шкалы оценивания:

Оценка: 5

Нижний порог выполнения задания в процентах: 70

Описание характеристики выполнения знания: Оценка "отлично" выставляется если задание выполнено в полном объеме или выполнено преимущественно верно

Оценка: 4

Нижний порог выполнения задания в процентах: 60

Описание характеристики выполнения знания: Оценка "хорошо" выставляется если большинство вопросов раскрыто. выбрано верное направление для решения задач

Оценка: 3

Нижний порог выполнения задания в процентах: 50

Описание характеристики выполнения знания: Оценка "удовлетворительно" выставляется если задание преимущественно выполнено

Оценка: 2

Описание характеристики выполнения знания: Оценка "неудовлетворительно" выставляется если задание выполнено неверно или преимущественно не выполнено

КМ-3. Внешнеэкономические операции

Формы реализации: Письменная работа

Тип контрольного мероприятия: Контрольная работа

Вес контрольного мероприятия в БРС: 25

Процедура проведения контрольного мероприятия: Работа выполняется по вариантам на практическом занятии.

Краткое содержание задания:

Работа ориентирована на проверку умений.

Контрольные вопросы/задания:

Уметь: разработать внешнеэкономическую операцию и проект	1.Выполнить разработку внешнеэкономической операции 1. Приведите основные характеристики Вашего
--	--

внешнеэкономического контракта	предприятия. 2. Определите возможные виды внешнеэкономической деятельности для Вашего предприятия и цели этой деятельности. 3. Выберите один из видов внешнеэкономической деятельности предприятия, а в рамках выбранного вида деятельности одну из возможных для предприятия внешнеэкономических операций. Определите последовательность Ваших действий по реализации намеченной внешнеэкономической операции, состав контрактов, которые необходимо разработать и заключить и основные характеристики контрактов – наименование договора, стороны договора, существенные условия договора, предмет договора. 4. Определите возможных иностранных партнеров для проведения выбранной операции, требования к ним, их основные характеристики. 5. Разработайте основной контракт по намеченной внешнеэкономической операции. а). Определите структуру (состав статей контракта). б). Разработайте разделы контракта: Преамбула. Предмет контракта. Количественные характеристики. Качество товара. Срок (дата) и место поставки. Условия упаковки и маркировки. Порядок отгрузки и условия сдачи – приемки. Рекламации. Гарантии. Форсмажорные обстоятельства или «обстоятельства непреодолимой силы». Арбитражные и судебные разбирательства споров. Санкции. в). Определите базисные условия поставки по Вашему контракту. г). Определите мировую цену и разработайте раздел «цена контракта». д). Разработайте раздел «финансовые и платежные условия» контракта. е). Разработайте раздел «страхование» контракта. 6. Определите таможенную стоимость. Выберите таможенный режим. Определите размеры таможенных платежей и налогов. 7. Оцените экономическую эффективность внешнеэкономической операции.
---------------------------------------	---

Описание шкалы оценивания:

Оценка: 5

Нижний порог выполнения задания в процентах: 70

Описание характеристики выполнения знания: Оценка "отлично" выставляется если задание выполнено в полном объеме или выполнено преимущественно верно

Оценка: 4

Нижний порог выполнения задания в процентах: 60

Описание характеристики выполнения знания: Оценка "хорошо" выставляется если большинство вопросов раскрыто. выбрано верное направление для решения задач

Оценка: 3

Нижний порог выполнения задания в процентах: 50

Описание характеристики выполнения знания: Оценка "удовлетворительно" выставляется если задание преимущественно выполнено

Оценка: 2

Описание характеристики выполнения знания: Оценка "неудовлетворительно" выставляется если задание выполнено неверно или преимущественно не выполнено

КМ-4. Таможенное регулирование

Формы реализации: Письменная работа

Тип контрольного мероприятия: Тестирование

Вес контрольного мероприятия в БРС: 25

Процедура проведения контрольного мероприятия: Работа выполняется по вариантам на практическом занятии.

Краткое содержание задания:

Работа ориентирована на проверку знаний.

Контрольные вопросы/задания:

Знать: основы таможенного регулирования	1.1) Какие виды ставок пошлин применяются в РФ и в Таможенном союзе? 1. ставки, начисляемые в процентах к таможенной стоимости облагаемых товаров; 2. ставки, начисляемые в установленном размере за единицу облагаемых товаров; 3. ставки, сочетающие оба названных вида таможенного обложения; 4. ставки, начисляемые в процентах к стоимости сделки. 2). В отношении товаров, происходящих из развивающихся стран, пользователей схемы преференций, применяются следующие ставки ввозных таможенных пошлин: 1. Ставки ввозных пошлин, установленные таможенным тарифом. 2. Ставки ввозных таможенных пошлин в размере 75% от действующих ставок ввозных пошлин, установленных таможенным тарифом в отношении товаров, происходящих из государств, с которыми у РФ взаимно предоставляется режим наиболее благоприятствуемой нации в торгово-экономических отношениях. 3. Ставки ввозных пошлин, установленные таможенным тарифом в отношении товаров, происходящих из государств, с которыми у РФ взаимно предоставляется режим наиболее благоприятствуемой нации в торгово-экономических отношениях. 4. Ставки ввозных пошлин, увеличенные в два раза по сравнению с установленными таможенным
---	--

тарифом.

3). При установлении размера таможенных пошлин необходимо знать:

1. Количество перемещаемого товара.
2. Позицию перемещаемого товара по товарной номенклатуре ВЭД (ТН ВЭД).
3. Страну происхождения товара.
4. Таможенную стоимость товара.
5. Таможенный режим, в соответствии с которым перемещается товар.
6. Контрактную стоимость единицы товара.

4). Для целей определения страны происхождения товара, товар считается достаточно переработанным в данной стране, если:

- а) в результате переработки изменена товарная позиция по товарной номенклатуре на уровне любого из первых четырех знаков;
- б) выполнены производственные или технологические операции, достаточные для того, чтобы товар считался происходящим из этой страны, где эти операции имели место, перечень операций устанавливается Правительством;
- в) так изменена стоимость товара, что процентная доля стоимости используемых материалов или добавленной стоимости переработки достигала определенной доли цены поставляемого товара.
- г) выполнены операции по обеспечению сохранности товаров; либо простые сборочные операции; либо произведено смешивание товаров.

5). Сертификат происхождения товара при ввозе товаров в Россию и Таможенный союз, требуется в следующих случаях:

1. на все товары, стоимость которых превышает 20 000 рублей;
2. на товары, происходящие из стран, которым предоставляется преференциальный режим таможенного обложения;
3. на товары, ввоз которых из данной страны регулируется количественными ограничениями (квотами);
4. на все товары, которые подлежат таможенному обложению.

6). Таможенная стоимость – это:

1. фактические затраты по приобретению и доставке товаров до места ввоза на таможенную территорию ТС или вывоза с этой территории.
2. контрактная стоимость товара (цена сделки).

	7). Совпадают ли по величине стоимость товара, указанная в контракте, и таможенная стоимость декларируемого товара? а) совпадают при оценке в одинаковой валюте; б) не совпадают; в) совпадают при поставке на базисных условиях DAF (поставка на границе). 8). Определение таможенной стоимости товаров, ввозимых на таможенную территорию ТС , производится путем применения: 1. любого из установленных «Соглашением об определении таможенной стоимости товаров, перемещаемых через таможенную границу Таможенного союза шести методов расчета. 2. последовательно каждого из установленных «Соглашением об определении таможенной стоимости товаров, перемещаемых через таможенную границу Таможенного союза " шести методов расчета. 3. метода, указанного таможенным органом из установленных Соглашением шести методов расчета. 9). Какую таможенную процедуру следует применить при ввозе в Россию автомобилей российского производства, ранее вывезенных в режиме экспорта: а) реэкспорт; б) реимпорт; в) выпуск товаров для внутреннего потребления. 10). Какую таможенную процедуру следует выбрать при вывозе из РФ строительной техники для использования в период строительства промышленного объекта, сооружаемого российской фирмой в одной из стран Азии: а) экспорт; б) реэкспорт; в) реимпорт; г) временный вывоз; д) временный ввоз. 11). Укажите таможенную процедуру, при выборе которой Вы сможете произвести за границей гарантийный ремонт используемого в РФ импортного оборудования. 1. переработка вне таможенной территории. 2. временный вывоз. 3. реэкспорт. 4. реимпорт. 12). Какую таможенную процедуру следует
--	---

	выбрать для взятия в аренду на определенный срок иностранного оборудования? 1. выпуск для внутреннего потребления. 2. временный ввоз. 3. реэкспорт. 4. реимпорт 13). Какую таможенную процедуру следует выбрать для ввоза и использования в технологическом процессе иностранного оборудования? 1. выпуск для внутреннего потребления. 2. временный ввоз. 3. реэкспорт. 4. реимпорт 14). Таможенный транзит - таможенная процедура, которая применяется: 1. при перевозке товаров из места их прибытия до места нахождения таможенного органа назначения. 2. при перевозке товаров из места нахождения товаров при их декларировании до места вывоза с таможенной территории ТС (при вывозе). 3. при перевозке товаров через территорию ТС из места прибытия на границе до места вывоза на границе. 15). В каком месте может производиться декларирование вывозимого товара? а) в таможенном органе, находящемся в месте пересечения товаром границы ввоза; б) в таможенном органе, в зоне деятельности которого находится отправитель товара; в) в таможенном органе, находящемся в месте вывоза с таможенной территории ТС. 16). Кто может выступать в качестве декларанта ввозимого (вывозимого) товара? а) российское лицо, которое заключило внешнеэкономическую сделку; б) российский перевозчик; в) российское лицо, от имени либо по поручению которого эта сделка заключена; г) российский экспедитор; д) таможенный агент (брокер); е) лицо, имеющее право владения и (или) право пользования, распоряжения товарами на таможенной территории РФ. 17). Что считать моментом завершения таможенного оформления? а) момент принятия оформленных документов (ГТД,
--	---

	лицензий и т.д.) таможенным органом; б) момент наложения на ГТД штампа, разрешающего выпуск товара и заверенного личной номерной печатью. 18) К таможенным платежам относятся: 1. таможенная пошлина; 2. налог на транспортное средство; 3. налог на добавленную стоимость, взимаемый при ввозе товаров на таможенную территорию Российской Федерации; 4. акциз, взимаемый при ввозе товаров на таможенную территорию РФ; 5. налог на добавленную стоимость, взимаемый при вывозе товаров с таможенной территории РФ; 6. таможенные сборы. 19). Где могут находиться товары в период их таможенного оформления? а) на складе перевозчика; б) в зоне таможенного контроля; в) на складе временного хранения; г) на таможенном складе. 20). Адвалорные ставки таможенных пошлин – это такие ставки, которые начисляются: а) в процентах к таможенной стоимости товара; б) в абсолютных денежных размерах за единицу товара. 21). В качестве средства обеспечения уплаты таможенных платежей, пошлин, налогов и сборов можно использовать: а) заблаговременное внесение сумм, подлежащих уплате, на депозит таможенного органа; б) гарантийное обязательство банка; в) залог.
--	---

Описание шкалы оценивания:

Оценка: 5

Нижний порог выполнения задания в процентах: 70

Описание характеристики выполнения знания: Оценка "отлично" выставляется если задание выполнено в полном объеме или выполнено преимущественно верно

Оценка: 4

Нижний порог выполнения задания в процентах: 60

Описание характеристики выполнения знания: Оценка "хорошо" выставляется если большинство вопросов раскрыто. выбрано верное направление для решения задач

Оценка: 3

Нижний порог выполнения задания в процентах: 50

Описание характеристики выполнения знания: Оценка "удовлетворительно" выставляется если задание преимущественно выполнено

Оценка: 2

Описание характеристики выполнения знания: Оценка "неудовлетворительно" выставляется если задание выполнено неверно или преимущественно не выполнено

СОДЕРЖАНИЕ ОЦЕНОЧНЫХ СРЕДСТВ ПРОМЕЖУТОЧНОЙ АТТЕСТАЦИИ

8 семестр

Форма промежуточной аттестации: Экзамен

Пример билета

Внешнеэкономическая деятельность: виды, формы, субъекты и объекты внешнеэкономической деятельности.
Внешнеэкономические операции: сущность, виды, этапы.
Задача. Оценить степень значимости товара (товарной группы, товарной позиции) в общих показателях внешней торговли, идентификация позиции РФ в качестве ведущей роли импортера или экспортёра, исследуются показатели динамики внешней торговли товара

Процедура проведения

Экзамен проводится по билетам в устной форме. Время ответа 60 минут.

1. Перечень компетенций/индикаторов и контрольных вопросов проверки результатов освоения дисциплины

1. Компетенция/Индикатор: ИД-ЗПК-2 Формирует проект внешнеэкономического контракта

Вопросы, задания

- 1.1. Внешнеэкономическая деятельность: виды, формы, субъекты и объекты внешнеэкономической деятельности.
2. ВЭД и ВЭС – критерии оценки.
3. Роль ВЭД в развитии национальной экономики.
4. ВЭД страны в условиях глобализации мировой экономики.
5. Россия в современном мире, конкурентоспособность российской экономики.
6. Взаимодействие России со всемирной торговой организацией.
7. Внешнеэкономические функции экспортоориентированных предприятий.
8. Виды ВЭД экспортоориентированных предприятий.
9. Внешнеэкономическая и внешнеторговая деятельность предприятий – характер отличия.
10. Экспортная стратегия в составе ВЭД предприятий.
11. Процесс выхода на внешний рынок участников ВЭД.
12. Анализ рынков сбыта экспортной продукции и его этапы.
13. Исходные данные и информационные материалы для первичного анализа внешнего рынка.
14. Выбор иностранного партнера: методика и факторы, его определяющие.
15. Изучение конкурентов на внешнем рынке с позиций экспортоориентированных предприятий.
16. Исследование конъюнктуры внешнего рынка.
17. Информационное обеспечение внешнеэкономической деятельности.
18. Принципы обоснования выбора контрагента внешнеторговой сделки.
19. Оценка деловой репутации будущего партнёра внешнеторговой сделки.
20. Поиск иностранного партнёра и его последовательность.
21. Участники ВЭД в России, их классификация.

22. Международный маркетинг и его роль во внешнеэкономической деятельности предприятия. Формирование образа фирмы во внешней среде и на международном рынке.
23. Экспортёры-производители, их целевые функции в составе ВЭД.
24. Представители посредников в составе участников ВЭД.
25. Содействующие организации в составе участников ВЭД.
26. Валютно-финансовые отношения предприятий с зарубежными партнерами.
27. Международный рынок ценных бумаг.
28. Операции на международных биржах, торгах, аукционах.
29. Страхование и внешнеэкономическая деятельность.
30. Внешнеэкономические операции: сущность, виды, этапы.
31. Организация и техника экспортно-импортных операций при прямых связях между контрагентами.

Материалы для проверки остаточных знаний

1. Совокупность средств и методов обеспечения соблюдения мер таможенно-тарифного регулирования, а также запретов и ограничений при ввозе товаров в Российскую Федерацию в вывозе товаров из Российской Федерации - это

Ответы:

1. таможенное дело
2. таможенная политика
3. таможенно-тарифное регулирование
4. управление таможенным делом

Верный ответ: 1

2. Главным признаком внешнеторговой операции является:

Ответы:

1. Последствия осуществления операции оказывают влияние на мировую экономику
2. Контрагенты являются представителями различных стран
3. Обязательно заключается внешнеторговый контракт
4. Неотъемлемым элементом является уплата таможенных пошлин

Верный ответ: 2

3. Базой для исчисления адвалорной ставки таможенной пошлины является ...

Ответы:

1. таможенная стоимость товара
2. товар
3. физические характеристики товара (вес, количество и д.п.)
4. таможенная стоимость товара и (или) физические характеристики товара

Верный ответ: 1

4. Таможенный режим, при котором ввезенные на таможенную территорию РФ товары остаются постоянно на этой территории без обязательства об их вывозе с этой территории, — это:

Ответы:

- а. реимпорт
- б. реэкспорт
- в. выпуск для внутреннего применения

Верный ответ: в

5. Контракты, заключаемые на срок 3-5 лет — это ... контракты:

Ответы:

- а. Краткосрочные
- б. Среднесрочные
- в. Долгосрочные

Верный ответ: в

6. В какое количество групп сформулированы термины ИНКОТЕРМС?

Ответы:

- а. 4
- б. 8
- в. 16

Верный ответ: а

7. Импорт - это

Ответы:

- а. продажа товара или услуги иностранному покупателю
- б. ввоз товара на таможенную территорию Российской Федерации без обязательства обратного вывоза
- в. приобретение товара или услуги у иностранного покупателя
- г. вывоз из России ранее экспортированного товара

Верный ответ: б

8. Отчетность предприятий, занимающихся внешнеэкономической деятельностью, согласно нормативным актам Российской Федерации, составляется в следующей валюте:

Ответы:

- а. в иностранной валюте
- б. иностранной валюте и рублях
- в. рублях
- г. евро

Верный ответ: в

II. Описание шкалы оценивания

Оценка: 5

Нижний порог выполнения задания в процентах: 70

Описание характеристики выполнения знания: Работа выполнена в рамках "продвинутого" уровня. Ответы даны верно, четко сформулированные особенности практических решений

Оценка: 4

Нижний порог выполнения задания в процентах: 60

Описание характеристики выполнения знания: Работа выполнена в рамках "базового" уровня. Большинство ответов даны верно. В части материала есть незначительные недостатки

Оценка: 3

Нижний порог выполнения задания в процентах: 50

Описание характеристики выполнения знания: Работа выполнена в рамках "порогового" уровня. Основная часть задания выполнена верно. на вопросы углубленного уровня

Оценка: 2

Описание характеристики выполнения знания: Работа не выполнена или выполнена преимущественно неправильно

III. Правила выставления итоговой оценки по курсу

Оценка определяется в соответствии с Положением о балльно-рейтинговой системе для студентов НИУ "МЭИ" на основании семестровой и аттестационной составляющей