

Министерство науки и высшего образования РФ
Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение
высшего образования
«Национальный исследовательский университет «МЭИ»

Направление подготовки/специальность: 41.04.05 Международные отношения

Наименование образовательной программы: Мегатренды международного энергетического бизнеса

Уровень образования: высшее образование - магистратура

Форма обучения: Очно-заочная

Рабочая программа дисциплины
ВНЕШНЕТОРГОВЫЕ КОНТРАКТЫ

Блок:	Блок 1 «Дисциплины (модули)»
Часть образовательной программы:	Часть, формируемая участниками образовательных отношений
№ дисциплины по учебному плану:	Б1.Ч.04.01.01
Трудоемкость в зачетных единицах:	3 семестр - 3;
Часов (всего) по учебному плану:	108 часов
Лекции	3 семестр - 12 часов;
Практические занятия	3 семестр - 12 часов;
Лабораторные работы	не предусмотрено учебным планом
Консультации	3 семестр - 2 часа;
Самостоятельная работа	3 семестр - 81,5 часа;
в том числе на КП/КР	не предусмотрено учебным планом
Иная контактная работа	проводится в рамках часов аудиторных занятий
включая:	
Тестирование	
Контрольная работа	
Промежуточная аттестация:	
Экзамен	3 семестр - 0,5 часа;

Москва 2026

ПРОГРАММУ СОСТАВИЛ:

Преподаватель

	Подписано электронной подписью ФГБОУ ВО «НИУ «МЭИ»	
	Сведения о владельце ЦЭП МЭИ	
	Владелец	Хватова М.А.
	Идентификатор	R81db1b13-KhvatovaMA-cbda88a6

М.А. Хватова

СОГЛАСОВАНО:

Руководитель
образовательной программы

	Подписано электронной подписью ФГБОУ ВО «НИУ «МЭИ»	
	Сведения о владельце ЦЭП МЭИ	
	Владелец	Сухарева Е.В.
	Идентификатор	R2bc266f4-SukharevaYevV-2948f94

Е.В. Сухарева

Заведующий выпускающей
кафедрой

	Подписано электронной подписью ФГБОУ ВО «НИУ «МЭИ»	
	Сведения о владельце ЦЭП МЭИ	
	Владелец	Сухарева Е.В.
	Идентификатор	R2bc266f4-SukharevaYevV-2948f94

Е.В. Сухарева

1. ЦЕЛИ И ЗАДАЧИ ОСВОЕНИЯ ДИСЦИПЛИНЫ

Цель освоения дисциплины: Изучение теоретических аспектов внешнеэкономических сделок, форм и методов осуществления внешнеторговых операций и формирование практических навыков по подготовке, заключению и реализации внешнеторговых контрактов, а также документальному оформлению внешнеторговых сделок в условиях глобализации мировой экономики..

Задачи дисциплины

- формирование представлений о формах и методах осуществления экспортноимпортных операций в международной торговле;;
- получение навыков и умений в подготовке, заключении и исполнении внешнеторговых сделок;;
- формирование навыков по составлению основных и обеспечивающих контрактов во внешнеторговой деятельности..

Формируемые у обучающегося **компетенции** и запланированные **результаты обучения** по дисциплине, соотнесенные с **индикаторами достижения компетенций**:

Код и наименование компетенции	Код и наименование индикатора достижения компетенции	Запланированные результаты обучения
ПК-1 Способен организовывать работы по внешнеэкономической деятельности	ИД-3ПК-1 Обеспечивает процедуру подписания внешнеэкономического контракта с контрагентами	знать: - особенности правового регулирования и виды контрактов торгово-посреднических операций во внешнеэкономической деятельности.; - виды и назначение внешнеторговых документов, используемых при подготовке, согласовании и подписании внешнеэкономических контрактов.. уметь: - организовывать процесс подготовки, согласования и подписания контрактов в международной встречной торговле в соответствии с условиями сделки.; - организовывать процедуру согласования и подписания контракта международной купли-продажи товаров с иностранными контрагентами..

2. МЕСТО ДИСЦИПЛИНЫ В СТРУКТУРЕ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОЙ ПРОГРАММЫ ВО

Дисциплина относится к основной профессиональной образовательной программе Мегатренды международного энергетического бизнеса (далее – ОПОП), направления подготовки 41.04.05 Международные отношения, уровень образования: высшее образование - магистратура.

Базируется на уровне высшего образования (бакалавриат, специалитет).

Результаты обучения, полученные при освоении дисциплины, необходимы при выполнении выпускной квалификационной работы.

3. СТРУКТУРА И СОДЕРЖАНИЕ ДИСЦИПЛИНЫ

3.1 Структура дисциплины

Общая трудоемкость дисциплины составляет 3 зачетных единицы, 108 часов.

№ п/п	Разделы/темы дисциплины/формы промежуточной аттестации	Всего часов на раздел	Семестр	Распределение трудоемкости раздела (в часах) по видам учебной работы										Содержание самостоятельной работы/ методические указания	
				Контактная работа							СР				
				Лек	Лаб	Пр	Консультация		ИКР		ПА	Работа в семестре	Подготовка к аттестации /контроль		
КПР	ГК	ИККП	ТК												
1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12	13	14	15	
1	Классификация внешнеторговых документов	18	3	3	-	3	-	-	-	-	-	12	-	<u>Подготовка к текущему контролю:</u> Повторение материала по разделу "Классификация внешнеторговых документов" <u>Изучение материалов литературных источников:</u> [1], 1-89 [2], 1-634	
1.1	Группы документов по подготовке внешнеторговой сделки	18		3	-	3	-	-	-	-	-	12	-		
2	Контракт международной купли-продажи товаров	18.0		3.0	-	3.0	-	-	-	-	-	-	12	-	<u>Подготовка к текущему контролю:</u> Повторение материала по разделу "Контракт международной купли-продажи товаров" <u>Изучение материалов литературных источников:</u> [1], 1-89 [2], 1-634
2.1	Содержание и структура контракта международной купли-продажи товаров	9.0		1.5	-	1.5	-	-	-	-	-	6	-		
2.2	Исполнение контрактов международной купли-продажи товаров	9.0		1.5	-	1.5	-	-	-	-	-	6	-		
3	Контракты торгово-посреднических операций на мировом рынке	18		3	-	3	-	-	-	-	-	-	12	-	
3.1	Особенности составления и	18		3	-	3	-	-	-	-	-	-	12	-	<u>Изучение материалов литературных источников:</u>

	исполнения контрактов, обслуживающих торговые операции на мировом рынке												[1], 1-89 [2], 1-634
4	Контракты в международной встречной торговле	18	3	-	3	-	-	-	-	-	12	-	<u>Подготовка к текущему контролю:</u> Повторение материала по разделу "Контракты в международной встречной торговле" <u>Изучение материалов литературных источников:</u>
4.1	Контракты в международной встречной торговле	18	3	-	3	-	-	-	-	-	12	-	
	Экзамен	36.0	-	-	-	-	2	-	-	0.5	-	33.5	[1], 1-89 [2], 1-634
	Всего за семестр	108.0	12.0	-	12.0	-	2	-	-	0.5	48	33.5	
	Итого за семестр	108.0	12.0	-	12.0		2	-		0.5		81.5	

Примечание: Лек – лекции; Лаб – лабораторные работы; Пр – практические занятия; КПр – аудиторные консультации по курсовым проектам/работам; ИККП – индивидуальные консультации по курсовым проектам/работам; ГК- групповые консультации по разделам дисциплины; СР – самостоятельная работа студента; ИКР – иная контактная работа; ТК – текущий контроль; ПА – промежуточная аттестация

3.2 Краткое содержание разделов

1. Классификация внешнеторговых документов

1.1. Группы документов по подготовке внешнеторговой сделки

Классификация внешнеторговых документов по группам в зависимости от выполняемых функций. Назначение основных групп внешнеторговых документов. Группа документов по обеспечению производства экспортно- го товара: поручение на покупку, инструкции по изготовлению, инструкции по упаковке, статистические и другие внутренние документы. Группа документов по подготовке товара к отгрузке. Заявка на фрахтование. Инструкция по маркировке. Инструкция по отправке. Поручение на отгрузку. Извещение о готовности к отправке и об отправке. Разрешение на поставку. Извещение о распределении документов..

2. Контракт международной купли-продажи товаров

2.1. Содержание и структура контракта международной купли-продажи товаров

Понятие типового контракта и содержание общих условий в типовых контрактах. Торговые обычаи и их значение в международной торговле. Содержание контрактов международной куплипродажи. Предмет контракта. Количество. Качество. Срок и дата поставки. Базисные условия поставки. Цена. Платеж. Упаковка. Порядок отгрузки. Сдача-приемка. Рекламации. Гарантии. Условия, обеспечивающие выполнение договора и санкции. Оговорка об обстоятельствах непреодолимой силы. Арбитраж. Транспортные условия. Экспортные и импортные лицензии. Виды и особенности контрактов международной куплипродажи. Особенности контрактов на комплектное оборудование. Особенности контрактов на сырье и полуфабрикаты..

2.2. Исполнение контрактов международной купли-продажи товаров

Обязанности продавца и покупателя в связи с исполнением контракта купли- продажи. Обязанности продавца по подготовке товаров к отгрузке. Понятие и классификация грузов для целей упаковки и маркировки товаров. Требования к упаковке товаров по видам транспорта. Требования к упаковке в связи с таможенными формальностями. Требования к упаковке в связи с климатическими условиями. Требования к маркировке грузов для целей перевозки. Транспортировка грузов. Завязывание процесса транспортировки. Передача груза перевозчику. Оформление транспортной документации. Оплата транспортировки. Ответственность и обязанность перевозчика в процессе транспортировки грузов. Обязанности грузоотправителя и грузополучателя в процессе транспортировки. Передача грузов грузополучателю. Понятие и классификация внешнеторговой документации, свидетельствующей об исполнении контрактов международной купли-продажи..

3. Контракты торгово-посреднических операций на мировом рынке

3.1. Особенности составления и исполнения контрактов, обслуживающих торговопосреднические операции на мировом рынке

Понятие и виды торгово- посреднических операций. Роль и масштабы посредничества на международном рынке. Виды торговопосреднических операций: операции по перепродаже, комиссионные и консигнационные операции. Агентские и брокерские операции. Виды торговых посредников: простые посредники, поверенные, комиссионеры, консигнаторы, торговые агенты, сбытовые посредники (купцы, дистрибьюторы). Основные коммерческие условия договоров с торговыми посредниками. Оговорка делькредере. Организационные формы торговопосреднических операций. Виды торговопосреднических фирм. Особенности деятельности торгово- посреднических фирм в современных условиях..

4. Контракты в международной встречной торговле

4.1. Контракты в международной встречной торговле

Содержание понятия «международная встречная торговля», ее особенности и причины развития. Принципы классификации международных встречных сделок. Заинтересованность экспортера и импортера во встречных операциях. Сделки с единовременной поставкой. Товарообменные сделки на долгосрочной основе. Особенности сделок на компенсационной основе. Соглашения о встречных закупках. Характеристика долгосрочных авансовых сделок (ЮНКТИМ). Содержание крупномасштабных компенсационных соглашений с обратной закупкой товаров. Содержание и условия сделок «развитие- импорт». Роль фирм, специализирующихся на осуществлении международных встречных операций в международной торговле..

3.3. Темы практических занятий

1. Классификация внешнеторговых документов;
2. Группы документов по подготовке внешнеторговой сделки;
3. Содержание и структура контракта международной купли-продажи товаров;
4. Исполнение контрактов международной купли-продажи товаров;
5. Контракты торгово-посреднических операций на мировом рынке;
6. Особенности составления и исполнения контрактов, обслуживающих торговопосреднические операции на мировом рынке;
7. Контракты в международной встречной торговле;
8. Роль фирм, специализирующихся на осуществлении международных встречных операций в международной торговле..

3.4. Темы лабораторных работ

не предусмотрено

3.5 Консультации

Групповые консультации по разделам дисциплины (ГК)

1. Обсуждение материалов по кейсам раздела "Классификация внешнеторговых документов"
2. Обсуждение материалов по кейсам раздела "Контракт международной купли-продажи товаров"
3. Обсуждение материалов по кейсам раздела "Контракты торговопосреднических операций на мировом рынке"
4. Обсуждение материалов по кейсам раздела "Контракты в международной встречной торговле"

3.6 Тематика курсовых проектов/курсовых работ

Курсовой проект/ работа не предусмотрены

3.7. Соответствие разделов дисциплины и формируемых в них компетенций

Запланированные результаты обучения по дисциплине (в соответствии с разделом 1)	Коды индикаторов	Номер раздела дисциплины (в соответствии с п.3.1)				Оценочное средство (тип и наименование)
		1	2	3	4	
Знать:						
виды и назначение внешнеторговых документов, используемых при подготовке, согласовании и подписании внешнеэкономических контрактов.	ИД-3ПК-1	+				Тестирование/Классификация внешнеэкономических документов
особенности правового регулирования и виды контрактов торгово-посреднических операций во внешнеэкономической деятельности.	ИД-3ПК-1			+		Тестирование/Контракты торгово-посреднических операций на мировом рынке
Уметь:						
организовывать процедуру согласования и подписания контракта международной купли-продажи товаров с иностранными контрагентами.	ИД-3ПК-1		+			Контрольная работа/Контракт международной купли-продажи товаров
организовывать процесс подготовки, согласования и подписания контрактов в международной встречной торговле в соответствии с условиями сделки.	ИД-3ПК-1				+	Контрольная работа/Контракты в международной встречной торговле

4. КОМПЕТЕНТНОСТНО-ОРИЕНТИРОВАННЫЕ ОЦЕНОЧНЫЕ СРЕДСТВА ДЛЯ КОНТРОЛЯ ОСВОЕНИЯ РЕЗУЛЬТАТОВ ОБУЧЕНИЯ ПО ДИСЦИПЛИНЕ (ТЕКУЩИЙ КОНТРОЛЬ УСПЕВАЕМОСТИ, ПРОМЕЖУТОЧНАЯ АТТЕСТАЦИЯ ПО ДИСЦИПЛИНЕ)

4.1. Текущий контроль успеваемости

3 семестр

Форма реализации: Письменная работа

1. Классификация внешнеторговых документов (Тестирование)
2. Контракт международной купли-продажи товаров (Контрольная работа)
3. Контракты в международной встречной торговле (Контрольная работа)
4. Контракты торгово-посреднических операций на мировом рынке (Тестирование)

Балльно-рейтинговая структура дисциплины является приложением А.

4.2 Промежуточная аттестация по дисциплине

Экзамен (Семестр №3)

Оценка определяется в соответствии с Положением о балльно-рейтинговой системе для студентов НИУ "МЭИ" на основании семестровой и аттестационной составляющей.

В диплом выставляется оценка за 3 семестр.

Примечание: Оценочные материалы по дисциплине приведены в фонде оценочных материалов ОПОП.

5. УЧЕБНО-МЕТОДИЧЕСКОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ ДИСЦИПЛИНЫ

5.1 Печатные и электронные издания:

1. П. Р. Поступов- "Исследование внешнеторгового контракта, как основы внешнеэкономической деятельности", Издательство: "Лаборатория книги", Москва, 2010 - (89 с.)

[https://biblioclub.ru/index.php?page=book&id=87032;](https://biblioclub.ru/index.php?page=book&id=87032)

2. Т. Э. Зульфугарзаде- "Правовое регулирование внешнеторговых контрактов: учебно-практическое пособие", Издательство: "Директ-Медиа", Москва, Берлин, 2015 - (634 с.)

[https://biblioclub.ru/index.php?page=book&id=426947.](https://biblioclub.ru/index.php?page=book&id=426947)

5.2 Лицензионное и свободно распространяемое программное обеспечение:

1. СДО "Прометей";
2. Office / Российский пакет офисных программ;
3. Windows / Операционная система семейства Linux;
4. Видеоконференции (Майнд, Сберджаз, ВК и др);
5. Acrobat Reader.

5.3 Интернет-ресурсы, включая профессиональные базы данных и информационно-справочные системы:

1. ЭБС Лань - <https://e.lanbook.com/>

2. ЭБС "Университетская библиотека онлайн" - http://biblioclub.ru/index.php?page=main_ub_red

3. Научная электронная библиотека - <https://elibrary.ru/>

6. МАТЕРИАЛЬНО-ТЕХНИЧЕСКОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ ДИСЦИПЛИНЫ

Тип помещения	Номер аудитории, наименование	Оснащение
Учебные аудитории для проведения лекционных занятий и текущего контроля	С-300, Мультимедийный учебный класс	стол, стул, вешалка для одежды, доска меловая, мультимедийный проектор, экран, ноутбук
Учебные аудитории для проведения практических занятий, КР и КП	С-305, Мультимедийный учебный класс	стол преподавателя, стол, стул, вешалка для одежды, доска меловая, мультимедийный проектор, экран, ноутбук
Учебные аудитории для проведения промежуточной аттестации	С-305, Мультимедийный учебный класс	стол преподавателя, стол, стул, вешалка для одежды, доска меловая, мультимедийный проектор, экран, ноутбук
Помещения для самостоятельной работы	НТБ-302, Читальный зал отдела обслуживания учебной литературой	стул, стол письменный, компьютерная сеть с выходом в Интернет, компьютер персональный
	НТБ-303, Лекционная аудитория	стол компьютерный, стул, стол письменный, вешалка для одежды, компьютерная сеть с выходом в Интернет, компьютер персональный, принтер, кондиционер
	НТБ-435, Читальный зал отдела обслуживания научной литературой	стеллаж для хранения книг, стул, трибуна, стол письменный, Витрина, компьютерная сеть с выходом в Интернет, мультимедийный проектор, экран, компьютер персональный, журналы, книги, учебники, пособия
Помещения для консультирования	С-306, Преподавательская	кресло рабочее, рабочее место сотрудника, стол, шкаф для документов, шкаф для одежды, компьютерная сеть с выходом в Интернет, компьютер персональный
	С-308, Преподавательская	кресло рабочее, рабочее место сотрудника, стол, стул, шкаф для документов, шкаф для одежды, компьютерная сеть с выходом в Интернет, многофункциональный центр, компьютер персональный
	С-310/1, Преподавательская	кресло рабочее, рабочее место сотрудника, стол, стул, шкаф для документов, шкаф для одежды, компьютерная сеть с выходом в Интернет, многофункциональный центр, компьютер персональный
	С-310/2, Преподавательская	кресло рабочее, рабочее место сотрудника, стол, стул, шкаф для документов, компьютерная сеть с выходом в Интернет, многофункциональный центр, компьютер

		персональный
Помещения для хранения оборудования и учебного инвентаря	С-304/2, Архив	стеллаж, стеллаж для хранения книг, книги, учебники, пособия, архивные документы

БАЛЛЬНО-РЕЙТИНГОВАЯ СТРУКТУРА ДИСЦИПЛИНЫ**Внешнеторговые контракты**

(название дисциплины)

3 семестр**Перечень контрольных мероприятий текущего контроля успеваемости по дисциплине:**

КМ-1 Классификация внешнеторговых документов (Тестирование)

КМ-2 Контракт международной купли-продажи товаров (Контрольная работа)

КМ-3 Контракты торгово-посреднических операций на мировом рынке (Тестирование)

КМ-4 Контракты в международной встречной торговле (Контрольная работа)

Вид промежуточной аттестации – Экзамен.

Номер раздела	Раздел дисциплины	Индекс КМ:	КМ-1	КМ-2	КМ-3	КМ-4
		Неделя КМ:	4	8	12	16
1	Классификация внешнеторговых документов					
1.1	Группы документов по подготовке внешнеторговой сделки		+			
2	Контракт международной купли-продажи товаров					
2.1	Содержание и структура контракта международной купли-продажи товаров			+		
2.2	Исполнение контрактов международной купли-продажи товаров			+		
3	Контракты торгово-посреднических операций на мировом рынке					
3.1	Особенности составления и исполнения контрактов, обслуживающих торговопосреднические операции на мировом рынке				+	
4	Контракты в международной встречной торговле					
4.1	Контракты в международной встречной торговле					+
Вес КМ, %:			25	25	25	25